

SER DUEÑO
DE TU NEGOCIO
Y, A LA VEZ, PARTE
DE UN GRAN
EQUIPO

F R A N Q U I C I A

 **BM** Shop

APOSTAMOS POR LA COMPRA DE PROXIMIDAD



LOS CONSUMIDORES APUESTAN POR LA COMPRA MÁS CÓMODA

Ir a la tienda de debajo de casa y comprar lo justo para un par de días. Evitar los desplazamientos en coche y los grandes centros comerciales.

La compra de proximidad gana clientes.



BM SHOP, UN SUPERMERCADO DE CERCANÍA, CON LA CALIDAD DE UNA GRAN EMPRESA

Un modelo de negocio, para llegar a pequeñas poblaciones y barrios, garantizado por **Grupo UVESCO**, y basado en:

- **Productos de calidad**, frescos y de temporada con pedido y servicio diario.
- **Más de 4.000 referencias** de surtido, que adaptaremos a la realidad de cada tienda.
- **Apoyo comercial y marketing con publicidad**, folletos y la Cuenta BM, de la que también se beneficiarán tus clientes sin coste alguno para ti.



TE AYUDAREMOS A GESTIONAR TU NEGOCIO

Como si de una de nuestras tiendas propias se tratase. Conseguirás un negocio **ALTAMENTE RENTABLE**, con un 100% de satisfacción.

Buscamos emprendedores que se impliquen en su negocio, con futuro y que quieran crecer con nosotros.

¿Eres tú uno de ellos?

CON LA GARANTÍA Y EL RESPALDO DE GRUPO UVESCO



SOMOS UNO DE LOS GRUPOS LÍDERES

En distribución alimentaria en la zona norte de la península.



CON MÁS DE 280 SUPERMERCADOS BM

En País Vasco, Navarra, Cantabria, Asturias, La Rioja, Ávila, Guadalajara y Madrid; y 4 plataformas logísticas. (2 dedicadas en exclusiva al producto fresco).



UN GRUPO QUE VIVE EL PRESENTE

Con la mirada puesta en el futuro; en constante expansión, innovador y tecnológico. Nuestra filosofía de **BÚSQUEDA DE LA EXCELENCIA** nos hace superarnos constantemente, adaptándonos y adelantándonos a las necesidades y hábitos de consumo de los clientes.

GRUPO UVESCO

FACTURACIÓN 2022

986 MILLONES €

PUNTOS DE VENTA 2022

284

METROS CUADRADOS 2022

198.249 m²

TRABAJADORES 2022

5.876

CLIENTES CON CUENTA BM 2022

797.620

¿QUÉ TE OFRECEMOS?



1

**UN EQUIPO
EXPERIMENTADO
A TU SERVICIO
QUE TE
ARROPARÁ**



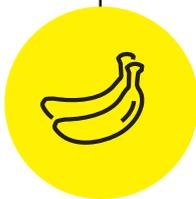
Asesorándote permanentemente en todo:

- **Búsqueda de local.**
- **Estudio de tu mercado** y análisis de la viabilidad económica del negocio.
- **Ayuda en la formación inicial y continua**, a todo el equipo de tienda.
- **Seguimiento de las ventas**, etc.

PONEMOS TODO NUESTRO CONOCIMIENTO A TU DISPOSICIÓN PARA QUE ESTE VIAJE QUE VAMOS A COMPARTIR SEA UN ÉXITO.

2

**PRODUCTOS
DE MÁXIMA
CALIDAD**



Nuestros proveedores son tus proveedores.

Tanto los frescos (frutería, carnicería, pescadería...) como el resto del surtido proceden de marcas líderes y productores locales de total garantía.

3

**PEDIDO DIARIO
Y UN SURTIDO
ÓPTIMO**



Te ayudaremos a ajustar el surtido teniendo en cuenta la realidad de tu zona y los clientes. Surtido que podrás ir ajustando a las necesidades, diariamente.

4 HERRAMIENTAS DE VENTA



Como todas las tiendas BM, contarás con: publicidad, folletos, promociones...

Y una Cuenta BM con más de 790.000 titulares. **Aprovecha las ventajas del marketing de una gran empresa.**



5 FACILIDADES FINANCIERAS



Sabemos que los comienzos no son sencillos. Por eso, te ofrecemos ayuda para la puesta en marcha:

- **Pedido inicial financiado al 0% de interés.**
- **Acuerdos con las principales entidades financieras.**



CONDICIONES

MODELO ECONÓMICO ALTA RENTABILIDAD



INVERSIÓN

Desde 800€/m² a 1.200€/m²



PUBLICIDAD

A cargo de Uvesco



SALA DE VENTA

250 m² aprox.



CUENTA BM PARA CLIENTES

Sin coste



CANON DE ENTRADA

No



TRANSPORTE

A cargo de Uvesco



ROYALTIES

1%



MODELIZACIÓN

A cargo de Uvesco

100% DEL PEDIDO INICIAL FINANCIADO SIN INTERESES A 48 MESES

¿CÓMO ABRIR TU PROPIO SUPERMERCADO BM SHOP EN 5 PASOS?

1 **TE INFORMAMOS**



Detalladamente y sin compromiso alguno.

2 **HACEMOS CONJUNTAMENTE EL PLAN DE NEGOCIO**



Analizando todas las variables (mercado, competencia, inversión, proyección de ventas, rentabilidad esperada...)

Y buscamos el local idóneo para tu **BM Shop** todo ello con el fin de posicionarte como referente respecto a las tiendas de tu entorno.

3 **FIRMAMOS EL CONTRATO**



Una vez que ambas partes estemos de acuerdo.

Y realizamos el plan comercial.

4 **TE AYUDAMOS A REFORMAR Y DECORAR TU LOCAL Y A FORMAR A TU EQUIPO**



Para adaptar o crear tu tienda a los niveles de **calidad de BM**.

Te acompañamos en la inauguración de tu tienda, con los productos que mejor se adaptan a tu cliente.

5 **TE APOYAMOS EN EL DÍA A DÍA DEL NEGOCIO**



Te acompañamos en este viaje todo lo que necesites. Aprovechate de nuestra experiencia en el sector para obtener más rentabilidad para tu **BM Shop** y mejorar cada día.

ÚNETE A BM
Y FORMA PARTE DE NUESTRO ÉXITO.

Llámanos al
900 555 300
o escríbenos a
franquicias@uvesco.com



F R A N Q U I C I A

 **BM** Shop